PT. ABSystem Technology Solution
Jl. Raya Solo Permai, Surakarta, Jawa Tengah
Telp 0857-0121-1617 | admin@moobi.id
moobi.id

P R O P O S A L P E N A W A R A N S I S T E M I N F O R M A S I

Moobi Manufacture

Solusi Digital Terintegrasi untuk Usaha Manufacture

Satu sistem untuk mengelola transaksi, persediaan, keuangan, pelanggan, dan sumber daya manusia — terintegrasi dalam satu basis data, dapat diakses kapan saja dan di mana saja.

13	122	3
Modul Terintegrasi	Fitur Siap Pakai	Pilihan Paket

Nomor Proposal	261010/004/MOOBI
Tanggal Penerbitan	10 Oktober 2026
Masa Berlaku Penawaran	09 November 2026
Diterbitkan Oleh	PT. ABSystem Technology Solution

Dokumen ini bersifat rahasia dan hanya diperuntukkan bagi pihak yang dituju.

Daftar Isi

1. Ringkasan Eksekutif
2. Latar Belakang
3. Maksud dan Tujuan
4. Keunggulan Moobi
5. Unggulan Moobi Manufacture
6. Tentang Moobi Manufacture
7. Referensi Pengguna
8. Ruang Lingkup Modul
9. Perbandingan Paket Layanan
10. Investasi
11. Tahapan Implementasi
12. Layanan Dukungan
13. Syarat dan Ketentuan
14. Penutup

1. Ringkasan Eksekutif

PT. ABSystem Technology Solution mengajukan penawaran implementasi **Moobi Manufacture**, sebuah sistem informasi manajemen usaha yang dirancang khusus untuk kebutuhan operasional bidang manufacture.

Sistem ini mencakup **13 modul** dengan total **122 fitur** yang saling terintegrasi dalam satu basis data, mulai dari pencatatan transaksi harian, pengelolaan persediaan, hubungan pelanggan, kepegawaian, hingga pelaporan keuangan untuk manajemen. Seluruh data cukup diinput satu kali dan otomatis tersedia di seluruh laporan terkait.

Penawaran ini disusun dalam tiga pilihan paket layanan sehingga dapat disesuaikan dengan skala usaha saat ini, dengan kemungkinan peningkatan paket di kemudian hari tanpa migrasi ulang dan tanpa kehilangan data historis.

2. Latar Belakang

Dalam kegiatan usaha sehari-hari, terdapat sejumlah persoalan operasional yang umum dijumpai dan secara langsung memengaruhi profitabilitas namun sering kali tidak terlihat dalam pembukuan:

- Pencatatan transaksi yang masih manual sehingga rawan selisih dan sulit diverifikasi.
- Laporan keuangan dan penjualan yang baru tersedia beberapa hari setelah periode berakhir.
- Selisih antara catatan persediaan dengan kondisi fisik barang di gudang maupun toko.
- Keterbatasan pemilik usaha dalam memantau kinerja apabila tidak berada di lokasi usaha.
- Kesulitan menelusuri tanggung jawab transaksi karena tidak adanya jejak audit pengguna.

Kondisi tersebut mendorong kebutuhan atas sistem informasi yang terpadu, mudah dioperasikan oleh staf, dan mampu menyajikan informasi secara akurat dan tepat waktu bagi pengambilan keputusan.

3. Maksud dan Tujuan

No	Tujuan Implementasi
1	Menyediakan sistem pencatatan transaksi yang akurat, cepat, dan dapat diaudit.
2	Mengintegrasikan data operasional, persediaan, dan keuangan dalam satu basis data.
3	Menyajikan laporan manajemen secara otomatis dan dapat diakses secara real-time.
4	Meningkatkan pengendalian internal melalui pengaturan hak akses per pengguna.
5	Mendukung pertumbuhan usaha melalui sistem yang skalabel dan multi-cabang.

4. Keunggulan Moobi

Empat hal utama yang membedakan Moobi dari sistem sejenis:

Smart Finance
Memakai teknologi AI, catat keuangan Anda melalui teks, suara, foto maupun file. Semua otomatis terjurnal dengan rapi, dari mana pun dan kapan pun.

ERP Support
Efisiensi pengelolaan bisnis dengan aplikasi yang memiliki modul lengkap, terintegrasi dan sederhana sehingga mudah digunakan.

Multiple Business
Satu aplikasi yang dapat mengontrol dan memonitor berbagai bidang bisnis Anda sekaligus.

Self Branding
Dengan website dan aplikasi mobile sendiri, tingkatkan loyalitas dan kepercayaan pelanggan lewat identitas yang berbeda dan modern untuk bisnis Anda.

5. Unggulan Moobi Manufacture

Berikut kemampuan utama yang paling sering menjadi pertimbangan pelaku usaha manufacture dalam memilih sistem ini:

1 Produksi
Anda dapat mencatat resep bahan baku dan memantau stok bahan baku Anda, sehingga Anda dapat dengan mudah memastikan ketersediaan bahan baku untuk produksi. Selain itu, Anda dapat memantau proses produksi dan mengelola waktu produksi dengan lebih baik serta melakukan barang jadi.

2 Cetak Barcode dan Harga
Pemilik bisnis dapat dengan mudah mencetak label harga dan barcode untuk produk Anda dengan cepat dan akurat. Hal ini dapat membantu mempercepat proses penjualan dan mengurangi kesalahan harga.

3 Online Shop
Menampilkan daftar harga jasa salon dilengkapi dengan detail jasa beserta fitur Online Shop yang memungkinkan pelanggan dapat melakukan pembelian produk secara online menggunakan banyak metode pembayaran dan pengiriman yang terintegrasi dengan sistem POS.

4 CRM Lengkap
Memungkinkan Anda untuk mengelola data pelanggan, membangun hubungan yang lebih baik dengan pelanggan, dan meningkatkan loyalitas pelanggan. Dengan fitur pengingat jadwal ulang tahun pelanggan, penjualan ulang, dan promosi khusus, Anda dapat meningkatkan penjualan Anda dan mempertahankan pelanggan yang sudah ada. Selai...

5 Katalog, Website dan Android sesuai dengan nama bisnis anda
Pemilik bisnis dapat membuat katalog produk Anda dan mempromosikan produk Anda melalui website dan aplikasi Android yang terintegrasi dengan Sistem Anda. Pelanggan dapat dengan mudah menelusuri produk Anda dan memesan langsung dari website atau aplikasi Android. Dengan fitur katalog, website, dan aplikasi Android yang ...

6 Multi Harga
Anda dapat dengan mudah membedakan harga untuk berbagai jenis transaksi, seperti walk in, member, dan masih banyak lagi. Hal ini memungkinkan Anda untuk memberikan harga yang tepat dan sesuai dengan jenis transaksi yang dilakukan pelanggan.

7 HRD
Mengelola karyawan mulai dari hak akses, jenis karyawan, absensi dan juga penggajian.

8 Akuntansi
Menjurnal secara otomatis semua transaksi ke sistem akuntansi, baik transaksi modal awal, jual beli, hutang piutang, penggajian, pengeluaran, pemasukan dan jurnal umum lainnya serta di lengkapi dengan laporan keuangan yang lengkap seperti Neraca, Laba-rugi, Neraca Saldo, Buku Besar, Cash Flow.

9 Analis Bisnis
Dengan fitur Analisa Bisnis yang lengkap pada moobi, Anda dapat dengan mudah menganalisis kinerja bisnis Anda dengan detail. Mulai dari analisa laba, laporan keuangan, hingga analisa penggunaan bahan baku berdasarkan stok dan HPP mengikuti kenaikan harga setiap menu. Anda dapat melihat statistik penjualan berdasarkan m...

6. Tentang Moobi Manufacture

Optimalkan produksi dengan Moobi, solusi manufaktur lengkap untuk toko roti, konveksi, dan furnitur. Kelola proses, stok, dan pesanan secara efisien untuk meningkatkan produktivitas bisnis Anda!

BIDANG USAHA YANG SESUAI

Bakeri Konveksi Furnitur

7. Referensi Pengguna

Sistem ini telah diimplementasikan dan digunakan dalam operasional harian oleh sejumlah pelaku usaha di berbagai daerah, antara lain:

8. Ruang Lingkup Modul

Moobi Manufacture terdiri dari **13 modul** dengan total **122 fitur**. Seluruh modul terhubung dalam satu basis data sehingga tidak diperlukan input ganda antar bagian.

RINGKASAN MODUL

No	Nama Modul	Jumlah Fitur
1	Kasir	13
2	Inventori	9
3	Produksi	13
4	CRM	14
5	Akuntansi	7
6	HRD	8
7	Hutang Piutang	5
8	Aset	4
9	Analisa Bisnis	16
10	Web Online Shop	7
11	Mobile Online Shop	7
12	Mobile App Back Office	15
13	User	4
	TOTAL	**122**

RINCIAN FITUR PER MODUL

- **Point of Sale**
  Dengan tampilan yang userfriendly dan dilengkapi dengan shorcut serta scan barcode akan membuat transaksi lebih mudah dan cepat. Dilengkapi dengan pencarian barang beserta informasi stok barang. Dapat dijalankan secara offline, online maupun hybrid sehingga saat tidak ada koneksi internet, aplikasi masih dapat digunakan serta memiliki fitur yang dapat meminimalisir kebocoran transaksi.
- **Pergantian Shift**
  Membantu pelaporan pendapatan dengan rincian yang lengkap seperti laporan pendapatan perkasir dan per metode pembayaran baik cash maupun metode pembayaran lainnya, serta dapat mengirim laporan pendapat per shift langsung ke email manajemen.

- **Metode Pembayaran**

  Tersedia berbagai pilihan metode pembayaran seperti tunai, online payment, deposite, online, debet, transfer, kartu kredit, virtual account, OVO, gopay dll dan dapat ditambah metode pembayaran lain sesuai dengan kebutuhan.

- **Struk Kasir**

  Pembuatan struk atau tanda terima secara otomatis untuk setiap pesanan yang dipesan oleh pelanggan, yang memiliki pilihan format struk sehingga dapat disesuikan dengan printer yang sudah dimiliki.

- **Pengiriman**

  Otomatis menghitung ongkos kirim dari berbagai ekspedisi pengiriman (JNE, J&T, Wahana dll) selain itu dapat melacak/ tracking status pengiriman serta dilengkapi cetak label pengiriman untuk efisiensi waktu.

- **Support Multi Harga**

  Memiliki multi harga sampai dengan 5 level harga dan dapat membedakan harga berdasarkan jenis pelanggan seperti walk in, member atau aplikasi dari pihak ketiga (gojek, grab, tokopedia, shopee dll).

- **Laporan Penjualan yang Lengkap**

  Dapat menyediakan laporan penjualan per barang, per pelanggan, per hari, per minggu, per bulan. Membantu memantau kinerja penjualan bisnis secara lebih efektif dan membuat keputusan yang lebih baik dalam pengelolaan bisnis. Misalnya, jika laporan menunjukkan bahwa penjualan tertentu menurun pada hari-hari tertentu atau pada bulan-bulan tertentu, pengguna sistem dapat membuat strategi penjualan yang lebih tepat untuk meningkatkan penjualan pada waktu-waktu tersebut.

- **Terintegrasi dengan modul Akuntansi**

  Semua transaksi penjualan akan terjurnal secara otomatis kedalam sistem akuntansi.

- **Pencatatan HPP dan laba pertransaksi**

  Memiliki pilihan pencatatan HPP (FIFO, LIFO atau Average) yang akan menghitung HPP sehingga dapat mengetahui keuntungan per transaksi.

- **Pencatatan pendapatan dari pembulatan harga**

  Secara otomatis mencatat pendapatan yang diperoleh dari hasil pembulatan harga produk yang dijual. Fitur ini ini memudahkan perusahaan untuk melacak pendapatan dari pembulatan harga dan memasukkan jumlah tersebut ke dalam laporan keuangan. Hal ini membantu mempercepat dan memudahkan penghitungan pendapatan dan meningkatkan efisiensi administrasi.

- **Terintegrasi dengan Online Shop dan PO penjualan**

  Sistem kasir atau sistem penjualan terhubung dengan platform pemesanan online baik website maupun app mobile, sehingga semua transaksi penjualan dapat terpantau dan diatur dalam satu tempat. Hal ini dapat meningkatkan efisiensi operasional, memudahkan pengelolaan persediaan, meningkatkan pengalaman pelanggan, dan meningkatkan akurasi laporan keuangan.

- **Retur Jual**

  Memberikan pelayanan yang lebih baik kepada pelanggan, memastikan bahwa pelanggan puas dengan produk dan layanan yang diberikan, dan meningkatkan kepercayaan pelanggan pada bisnis. Selain itu, fitur ini juga memudahkan pengelolaan persediaan.

- **Support PPN**

  Menghitung PPN secara otomatis disetiap item transaksi, sehingga memudahkan untuk penghitungan pajak.

- **Pembelian dan Purchase Order**

  Dapat melakukan purchase order pembelian ke supplier dan pembelian sehingga meminimalkan resiko kekurangan stok atau kelebihan stok yang tidak perlu.

- **Varian ukuran dan warna**

  Mendukung produk yang memiliki varian ukuran dan warna, sehingga barang akan lebih spesifik dengan harga yang dapat disesuaikan.

- **COGS**

  Tersedia pilihan penghitungan HPP (Average, LIFO atau FIFO) sehingga menghasilkan perhitungan laba secara akurat dan up to date.

- **Stok Opname berdasarkan jam**

  Fitur Stok Opname berdasarkan jam akan membantu bisnis/toko dalam melakukan stok opname tanpa harus menghentikan operasional bisnis/toko untuk sementara waktu.

- **Transfer Stok Antar Cabang atau Gudang**

  Dapat memindahkan stok barang dari satu cabang ke cabang lain, atau dari gudang ke toko dengan mudah dan efisien.

- **Label Stiker**

  Memungkinkan mencetak label atau stiker yang dapat dipasang pada produk atau barang yang tersedia dalam inventaris perusahaan. Dalam fitur ini, pengguna dapat mencetak label stiker dalam berbagai format dan ukuran, serta dapat menambahkan informasi yang diinginkan pada label stiker, seperti nama produk, kode produk, harga, tanggal kedaluwarsa, dan lain sebagainya.

- **Konsinyasi**

  Opsi konsinyasi, dapat menambah variasi produk yang ditawarkan tanpa harus menanggung resiko kelebihan persediaan dan pembayaran terlebih dahulu.

- **Retur Beli**

  Mengoptimalkan manajemen persediaan dan meningkatkan efisiensi bisnis. Perusahaan dapat mengurangi risiko kerugian atau kerusakan barang dan memastikan bahwa barang yang dibeli dari supplier atau vendor sesuai dengan pesanan yang diberikan.

- **Stok Barang dan Kartu Stok**

  Membantu memantau jumlah stok barang yang tersedia dan melacak pergerakan stok barang secara terperinci. Dalam fitur ini, pengguna dapat mengetahui jumlah stok barang yang tersedia di gudang atau toko, serta mengetahui detail transaksi masuk dan keluar stok barang, termasuk tanggal, jumlah, dan sumber atau tujuan transaksi. Perusahaan dapat mengurangi risiko kekurangan atau kelebihan stok barang dan memastikan bahwa pembelian dilakukan dengan tepat waktu dan jumlah yang sesuai.

- **Pembelian Bahan Baku**

  Dapat memantau harga bahan baku dan jumlah persediaan bahan baku yang tersedia, perusahaan dapat mengambil keputusan yang lebih baik terkait dengan pengeluaran untuk pembelian bahan baku, sehingga dapat menghemat biaya produksi secara keseluruhan.

- **Produksi**

  Membantu merencanakan, melacak bahan baku, dan memastikan bahwa langkah-langkah produksi berjalan lancar.

- **Penggunaan Bahan Baku diluar produksi (kalibrasi produk, uji coba produk, bahan baku busuk, dll)**

  Membantu perusahaan dalam melakukan pengendalian biaya. Dengan mencatat penggunaan bahan baku diluar transaksi secara akurat, perusahaan dapat mengidentifikasi penggunaan bahan baku yang tidak diperlukan dan mengambil tindakan untuk mengurangi penggunaan bahan baku yang tidak perlu.

- **Mutasi Barang Setengah Jadi**

  Memantau pergerakan barang setengah jadi dari satu tahap produksi ke tahap berikutnya, memastikan transparansi dan pengendalian yang optimal dalam manajemen rantai produksi.

- **Mutasi Barang Jadi**

  Memantau secara efisien perjalanan barang jadi dari tahap produksi ke gudang penyimpanan atau pengiriman, serta memastikan ketersediaan barang yang akurat dan pengelolaan stok yang efisien.

- **Setting Bahan Baku sebagai HPP**

  Pengguna sistem untuk menentukan bahan baku tertentu sebagai HPP atau Harga Pokok Produksi. Sistem dapat mengubah harga per satuan dari setiap bahan baku dan menentukan ulang HPP dari setiap produk yang diproduksi. Hal ini membantu pengguna sistem dalam memperbaharui informasi biaya produksi dan memastikan akurasi HPP dari setiap produk yang diproduksi.

- **Penggunaan Bahan Baku diluar transaksi penjualan (kalibrasi produk, uji coba produk, bahan baku busuk, dll)**

  Membantu perusahaan dalam melakukan pengendalian biaya. Dengan mencatat penggunaan bahan baku diluar transaksi secara akurat, perusahaan dapat mengidentifikasi penggunaan bahan baku yang tidak diperlukan dan mengambil tindakan untuk mengurangi penggunaan bahan baku yang tidak perlu.

- **Bahan Baku**

  Pengguna sistem dapat menambahkan, mengedit, dan menghapus daftar bahan baku yang digunakan dalam produksi. Setiap bahan baku akan memiliki informasi seperti nama bahan baku, harga satuan, satuan ukuran, dan jumlah persediaan. Dengan informasi tersebut, pengguna sistem dapat menghitung biaya persediaan bahan baku dan memastikan bahwa persediaan bahan baku selalu mencukupi untuk produksi. Sistem interintegrasi dengan fitur "Pembelian Bahan Baku" atau fitur "Stok Masuk dan Purchase Order". Dengan demikian, pengguna sistem dapat memantau persediaan bahan baku secara real-time dan mengoptimalkan dengan lebih efektif.

- **Kategori Bahan Baku**

  Perusahaan dapat mengelompokkan bahan baku berdasarkan jenis, kategori, atau kelompok tertentu. Pengguna sistem dapat membuat daftar kategori bahan baku dan menetapkan bahan baku tertentu ke dalam kategori tersebut. Sebagai contoh, kategori bahan baku bisa dibuat berdasarkan jenis. Kategori juga bisa dibuat berdasarkan asal atau supplier bahan baku, seperti bahan baku lokal atau bahan baku impor. Selain itu, fitur "Kategori Bahan Baku" juga dapat membantu pengguna sistem dalam mengambil keputusan. Misalnya, dengan mengetahui persediaan bahan baku yang tersedia dalam setiap kategori, pengguna sistem dapat memutuskan prioritas dalam memesan atau mengisi persediaan bahan baku tertentu. Dalam bisnis kuliner, manajemen inventaris bahan baku yang baik sangat penting untuk menjaga kualitas produk yang dihasilkan dan meningkatkan efisiensi operasional. Oleh karena itu, fitur "Kategori Bahan Baku" dapat membantu pengguna sistem dalam mengelola persediaan bahan baku dengan lebih efektif dan meningkatkan efisiensi operasional bisnis kuliner.

- **Stok Opname Bahan Baku**

  Perusahaan dapat menghitung stok bahan baku yang tersedia pada saat itu dengan melakukan proses penghitungan fisik terhadap stok bahan baku di gudang. Setelah proses penghitungan selesai, pengguna sistem dapat membandingkan jumlah stok bahan baku yang tercatat dalam sistem dengan jumlah stok bahan baku yang terhitung secara fisik. Jika terdapat perbedaan, pengguna sistem dapat melakukan penyesuaian stok secara manual. Dengan melakukan stok opname secara berkala, pengguna sistem dapat mengetahui persediaan bahan baku yang tersedia dengan lebih akurat. Hal ini dapat membantu pengguna sistem dalam melakukan perencanaan persediaan bahan baku, menghindari kekurangan stok atau kelebihan stok, dan meminimalkan kerugian akibat kehilangan bahan baku.

- **Stok Bahan Baku**

  Perusahaan dapat memasukkan data mengenai bahan baku yang tersedia dan jumlah stoknya. Setelah itu, pengguna sistem dapat melihat jumlah stok bahan baku yang tersedia secara real-time. Jika pengguna sistem memasukkan data transaksi pembelian bahan baku atau penggunaan bahan baku, stok bahan baku yang tersedia akan diupdate secara otomatis.

- **Statistik Bahan Baku**

  Perusahaan dapat memantau persediaan bahan baku secara real-time, memperkirakan persediaan bahan baku yang diperlukan untuk jangka waktu tertentu, serta membuat keputusan yang lebih baik tentang pengelolaan persediaan bahan baku.

- **Monitoring Produksi**

  Perusahaan untuk memantau aktivitas produksi, termasuk penggunaan bahan baku dan inventaris lainnya.

- **Membership**

  Perusahaan dapat membuat dan mengelola program keanggotaan atau program loyalitas bagi pelanggan.

- **History Pembelian**

  Memberikan informasi terhadap pelanggan/ member perihal transaksi yang pernah dilakukan.

- **Sistem Deposit**

  Pelanggan dapat melakukan deposit yang bertujuan untuk mempermudah pelanggan dalam melakukan transaksi dan dapat menarik pelanggan untuk order kembali karena masih memiliki saldo deposit.

- **Voucher**

  Sistem yang memungkinkan pengguna untuk memberikan Voucher/ kupon yang dapat ditukarkan dengan diskon atau keuntungan lainnya saat melakukan pembelian tertentu.

- **Flash Sale**

  Fitur untuk melakukan penjualan produk yang harus dijual secara cepat dengan memberikan diskon pada batas waktu tertentu.

- **Happy hour**

  Fitur penjualan untuk memberikan promo pada periode tertentu yang dapat diatur, biasanya pada jam atau hari yang lebih sepi. Fitur ini biasanya ditujukan untuk menarik pelanggan dan meningkatkan penjualan pada saat-saat tertentu.

- **Promo**

  Fitur penjualan yang memungkinkan pengguna sistem untuk membuat penawaran khusus untuk pelanggan dengan diskon persentase, potongan harga, atau produk gratis yang dapat diatur jenis pelanggan, jenis produk dan jam. Fitur ini untuk mengatur jenis pelanggan, jenis produk, dan periode tertentu di mana penawaran ini dapat berlaku.

- **Poin**

  Dapat membantu meningkatkan loyalitas pelanggan dan memotivasi mereka untuk terus menggunakan produk atau layanan yang ditawarkan. Selain itu, fitur ini juga dapat membantu perusahaan dalam mengumpulkan data pelanggan yang dapat digunakan untuk analisis dan pengambilan keputusan lebih lanjut, seperti meningkatkan penjualan produk tertentu atau mengidentifikasi pelanggan yang paling loyal.

- **Ulang Tahun Pelanggan**

  Memungkinkan untuk memberikan penghargaan atau hadiah khusus kepada pelanggan pada hari ulang tahun mereka.

- **Email Marketing**

  Suatu bentuk pemasaran dengan mengirimkan pesan promosi atau iklan melalui email kepada pelanggan atau calon pelanggan. Fitur email marketing dalam sebuah sistem bisnis dapat memudahkan pengguna untuk membuat dan mengirimkan email promosi atau iklan kepada pelanggan dalam jumlah besar dengan mudah dan efisien.

- **Invoice**

  Membuat dan mengirimkan tagihan atau faktur ke pelanggan. Sistem dapat melacak status pembayaran faktur dan membuat pengingat untuk pembayaran yang tertunda atau jatuh tempo. Dengan fitur ini, dapat mengelola faktur dengan lebih efisien dan mengoptimalkan proses keuangan.

- **History Pinjaman**

  Dapat melacak dan mencatat riwayat pinjaman dan angsuran yang diberikan kepada pelanggan.

- **Paket Produk**

  Fitur yang memungkinkan pengguna untuk membuat dan menjual paket produk yang terdiri dari beberapa item. Sistem dapat menentukan harga paket, produk atau item yang terkait, serta batas waktu atau syarat dan ketentuan lainnya yang berlaku untuk setiap paket produk yang ditawarkan. Dalam sistem manajemen , fitur "paket produk" dapat membantu mengelola inventaris produk dan meningkatkan efisiensi penjualan.

- **Kontrak Harga**

  Sebuah fitur yang memungkinkan pengguna sistem untuk mengunci harga pembelian barang dengan pelanggan baik personal maupun perusahaan dalam periode waktu tertentu.

5. AKUNTANSI 7 FITUR

- **Jurnal Umum**

  Berfungsi menampilkan semua transaksi keuangan yang terjadi baik dari transaksi jual-beli, hutang-piutang, pengeluaran-pemasukan kas, dll serta dapat melakukan penjurnalan secara custom diluar form transaksi yang sudah tersedia.

- **Multi Buku Kas**

  Dapat ditambahkan dan diatur jumlah buku kas sesuai kebutuhan, sehingga saldo buku kas dan transaksi keuangan dapat dipisahkan atau dipantau berdasarkan buku kas.

- **Transaksi Buku Kas**

  Dapat mencatat setiap transaksi pengeluaran dan pemasukan kas yang terjadi setiap saat. Transaksi pun dapat di kelompokan berdasarkan proyek tertentu, sehingga perusahaan dapat mengontrol pengeluaran setiap proyek. Selain itu dapat melakukan transfer saldo antar buku kas.

- **Kategori Buku Kas**

  Pengeluaran dan pemasukan buku kas dapat di kategorikan sesuai keinginan, serta dapat mengatur target pemasukan maupun batas nominal pengeluaran buku kas berdasarkan kategori tersebut.

- **Pengaturan Akses Buku Kas**

  Memberikan akses terhadap buku kas tertentu kepada pegawai, sehingga pegawai dapat menggunakan kas sesuai kebutuhannya.

- **Moobi ai**

  Fitur yang memungkinkan untuk menyimpan transaksi dengan menggunakan suara, teks, file, atau gambar. Fitur ini memanfaatkan teknologi pengenalan suara dan teks untuk menangkap informasi transaksi yang diucapkan atau diinput oleh pengguna. Dalam penggunaannya, pengguna cukup mengucapkan atau menginput informasi transaksi. Selanjutnya, informasi tersebut akan disimpan secara otomatis dan terorganisir dalam sistem aplikasi. Fitur ini dapat sangat memudahkan pengguna dalam menyimpan dan mengelola transaksi secara efisien dan cepat, tanpa perlu mengetik atau menulis secara manual.

- **Laporan Keuangan**

  Secara mudah dan cepat menghasilkan laporan keuangan (Arus Kas, Buku Besar, Nerasa Saldo, Neraca, Laba Rugi) yang dibutuhkan untuk memantau kinerja keuangan dan membuat keputusan bisnis yang tepat.

6. HRD 8 FITUR

- **Absensi**

  Sistem absensi yang dilengkapi dengan beberapa pilihan, antara lain : webcam, barcode, sidik jari (fingerprint), atau lokasi GPS pada ponsel. Dengan fitur ini, perusahaan dapat memantau kehadiran karyawan dengan lebih akurat dan mudah, serta meminimalisir kesalahan manusia atau kecurangan dalam proses absensi. Selain itu, fitur ini juga memungkinkan perusahaan untuk mengakses informasi kehadiran karyawan secara real-time dan

memudahkan perhitungan gaji dan penggajian.

- **Pengaturan Shift**

  Fitur untuk membuat jadwal kerja yang fleksibel, sehingga karyawan dapat memilih jadwal yang cocok dengan preferensi masing-masing. Perusahaan juga dapat memantau kinerja karyawan dengan melihat laporan absensi dan keterlambatan, serta mengatur penggantian jadwal jika ada karyawan yang tidak bisa masuk kerja.

- **Penggajian**

  Fitur penggajian dapat membantu perusahaan mengurangi potensi kesalahan dalam penghitungan gaji, meningkatkan efisiensi waktu, dan memberikan kemudahan dalam menyediakan laporan penggajian untuk keperluan administrasi perusahaan dan kebutuhan karyawan. Dapat mengatur besaran gaji pokok secara fleksibel dan berbagai macam tunjangan berdasarkan jenis karyawan dan cetak slip gaji.

- **Hutang Karyawan**

  Memudahkan perusahaan untuk memantau pembayaran hutang karyawan, serta membantu menghindari masalah hutang yang tidak terbayar pada waktu yang telah ditentukan. Dan karyawan dapat melihat history hutang dan angsurannya.

- **Pengaturan Hak Akses Menu**

  Membantu meningkatkan keamanan dan privasi data pada sistem atau aplikasi yang digunakan oleh karyawan atau pengguna lainnya, karena hanya pengguna yang memiliki aksesibilitas tertentu yang dapat melihat atau mengakses data atau informasi yang terdapat pada menu atau halaman tersebut. Selain itu, pengaturan hak akses menu juga dapat membantu meningkatkan efisiensi dan produktivitas karyawan atau pengguna lainnya, karena mereka hanya dapat mengakses menu atau halaman yang terkait dengan tugas atau pekerjaan yang mereka lakukan.

- **Pengaturan Hak Akses Olah Data**

  Dengan pengaturan hak akses olah data yang tepat, pengguna akan lebih mudah untuk mengelola dan memonitor data mereka dan data yang mereka tangani. Hal ini juga akan meminimalkan risiko keamanan data dan memastikan bahwa hanya orang yang berwenang yang memiliki akses ke data sensitif atau rahasia.

- **Pengaturan Hak Akses Keuangan**

  Untuk mengatur hak akses terhadap data keuangan pada sistem. Dalam fitur ini, pengguna dapat menentukan siapa saja yang memiliki hak akses terhadap data keuangan, termasuk jenis data apa yang dapat diakses. Hal ini dilakukan untuk menjaga kerahasiaan data keuangan dan mencegah kebocoran informasi yang tidak diinginkan. Selain itu, pengguna juga dapat menentukan hak akses untuk melihat dan mengedit data keuangan, sehingga penggunaan fitur ini dapat memudahkan pengelolaan keuangan perusahaan.

- **Dasboard Karyawan**

  Menampilkan data statistik informasi yang berhubungan langsung dengan karyawan, seperti absensi, jumlah hutang, pendapatan shif kasir dan gaji.

- **Piutang Karyawan dan Pelanggan**

  Membantu pengguna untuk mengelola dan memantau piutang karyawan dan pelanggan secara lebih efisien. Perusahaan dapat mengakses informasi terkait piutang karyawan atau pelanggan dengan mudah melalui laporan atau dashboard yang tersedia. Selain itu, fitur ini juga dapat membantu perusahaan untuk mengambil tindakan yang tepat dalam menyelesaikan masalah terkait piutang tersebut.

- **Angsuran Piutang**

  Berguna bagi perusahaan yang memiliki piutang dari pelanggan atau karyawan yang harus dibayarkan secara dicicil. Dengan menggunakan fitur ini, perusahaan dapat memantau dan mengatur pembayaran piutang secara terstruktur sehingga dapat menghindari risiko pembayaran piutang yang terlambat atau tidak tertagih. Selain itu, fitur ini juga dapat membantu pengguna dalam melakukan analisis keuangan dan pembuatan laporan keuangan yang lebih akurat dan terstruktur terutama dalam hal pengelolaan piutang.

- **Hutang Umum, Hutang Pembelian**

  Perusahaan dapat mencatat dan melacak hutang umum dan hutang pembelian, melihat informasi detil tentang setiap hutang, seperti tanggal jatuh tempo, jumlah hutang, dan detail transaksi yang terkait, dan mengelola pembayaran hutang dengan melakukan pencatatan pembayaran hutang yang telah dilakukan.

- **Angsuran Hutang**

  Perusahaan untuk mencatat angsuran hutang yang harus dibayarkan secara berkala oleh pelanggan atau pihak lainnya kepada perusahaan. Dalam fitur ini, pengguna dapat mencatat detail angsuran hutang seperti nama pihak yang berhutang, jumlah hutang, besaran angsuran, tanggal jatuh tempo, dan lain sebagainya.

- **Rekap Hutang Piutang**

  Perusahaan dapat memonitor dan merekap informasi tentang jumlah piutang dan hutang perusahaan.

- **Manajemen Aset**

  Berisi informasi yang akurat mengenai aset-aset yang dimiliki. Informasi tersebut dapat digunakan sebagai dasar untuk mengambil keputusan yang tepat, seperti pengadaan aset baru, perawatan rutin, atau penghapusan aset yang sudah tidak digunakan lagi.

- **Reminder Service, pajak, asuransi**

  Membantu untuk mengingatkan jadwal penting seperti pembayaran pajak atau asuransi, atau perawatan dan servis kendaraan atau mesin secara berkala. Pengguna dapat mengatur waktu pengingat dan frekuensi pengiriman pesan reminder. Dengan fitur ini, pengguna dapat menghindari keterlambatan pembayaran pajak atau asuransi dan memastikan kendaraan atau mesin tetap dalam kondisi baik.

- **Penyusutan**

  Perusahaan dapat mencatat dan menghitung penyusutan secara akurat dan otomatis pada setiap aset tetap. Hal ini dapat membantu perusahaan dalam melakukan perencanaan keuangan dan pengelolaan aset tetap secara efektif. Selain itu, laporan penyusutan yang dihasilkan dapat menjadi referensi bagi perusahaan dalam membuat keputusan strategis terkait penggantian atau pengembangan aset tetap.

- **Akuisisi Aset**

  Menghubungkan aset ke akuntansi. Fitur ini sangat penting karena dapat membantu pengguna dalam memantau aset yang sedang berpindah dan memastikan bahwa aset-aset tersebut dikelola dengan baik dan tercatat secara akurat.

- **Analisa Belanja**

  Untuk menganalisa dan mengetahui produk yang harus diprioritaskan dalam pengadaan/ belanja barang berdasarkan data penggunaan produk di periode sebelumnya. Sehingga dapat meningkatkan kualitas pelayanan.

- **Produk Terlaris**

  Dapat melihat produk-produk yang paling laris dan berpotensi menghasilkan keuntungan yang lebih besar. Dengan mengetahui produk-produk yang paling banyak diminati oleh pelanggan, perusahaan dapat mengoptimalkan strategi pemasaran dan penjualan untuk produk tersebut. Dilengkapi dengan fitur filtering atau sorting, sehingga pengguna dapat menyesuaikan kriteria yang diinginkan, seperti periode waktu tertentu, kategori produk, atau jumlah terjual. Selain itu, fitur ini juga dapat membantu pengguna dalam mengambil keputusan terkait pengadaan stok produk yang lebih efektif dan efisien.

- **Monitoring Stok**

  Perusahaan dapat memantau dan mengelola ketersediaan stok barang secara real-time, sehingga memudahkan pengguna untuk mengambil keputusan yang tepat dalam hal pengadaan stok, mengatur ketersediaan barang, dan mencegah kekurangan stok atau kelebihan stok.

- **Transaksi Berdasarkan Pelanggan**

  Melihat semua transaksi yang telah dilakukan oleh pelanggan tertentu pada toko atau bisnis Anda. Dalam fitur ini, data transaksi pelanggan dapat dilihat dalam satu tempat dan dengan mudah dilacak. Fitur ini dapat membantu Anda untuk memahami kebutuhan pelanggan dan menentukan strategi pemasaran yang tepat untuk meningkatkan penjualan.

- **Transaksi Berdasarkan kategori barang dan jenis**

  Mempermudah pencatatan dan pengelolaan transaksi penjualan. Kemudian, ketika melakukan transaksi penjualan, pengguna dapat memilih kategori dan jenis barang yang dibeli oleh pelanggan. Dengan adanya fitur ini, pengguna dapat lebih mudah memantau penjualan berdasarkan kategori dan jenis barang yang terjual.

- **Transaksi Berdasarkan hari, minggu, bulanan**

  Sistem yang memungkinkan pengguna untuk melihat laporan transaksi penjualan berdasarkan periode waktu tertentu seperti harian, mingguan, atau bulanan. Fitur ini memudahkan pengguna untuk melakukan analisis dan evaluasi terhadap performa penjualan pada periode waktu tertentu sehingga dapat mengambil keputusan bisnis yang tepat.

- **Dasboard penjualan lengkap dengan hpp dan laba, harian, minggu, bulanan**

  Fitur yang dapat memberikan laporan dan informasi tentang penjualan suatu produk pada periode tertentu. Fitur ini akan mengumpulkan data transaksi penjualan pada periode harian, mingguan, atau bulanan dan menampilkan informasi yang berguna seperti total penjualan, persentase kenaikan atau penurunan penjualan dari periode sebelumnya, rata-rata penjualan harian, serta laba kotor yang dihasilkan dari penjualan tersebut.

- **Laporan berdasarkan shift kasir, absensi dan komisi**

  Perusahaan dapat memantau kinerja karyawan, memperoleh wawasan tentang penjualan, serta mengidentifikasi area yang membutuhkan perbaikan dalam bisnis mereka. Laporan yang dihasilkan dapat membantu pengguna untuk membuat keputusan yang lebih tepat dalam mengelola bisnis mereka dan memperbaiki efisiensi operasional.

- **Laporan penjualan berdasarkan jenis order, pelanggan, jenis pembayaran**

  Perusahaan dapat melihat laporan penjualan berdasarkan jenis order, pelanggan, dan jenis pembayaran yang digunakan (seperti tunai, kartu kredit, atau transfer bank).

- **Monitoring Pengeluaran berdasaran plot anggaran.**

  Membantu perusahaan dalam melakukan pengawasan terhadap pengeluaran yang dilakukan berdasarkan plot anggaran yang telah ditentukan sebelumnya. Fitur ini berguna untuk membantu pengguna dalam mengontrol pengeluaran agar tidak melebihi anggaran yang telah ditentukan.

- **Monitoring Pendapatan**

  Membantu perusahaan dalam mengidentifikasi tren pendapatan, mengetahui sumber pendapatan terbesar, dan membandingkan kinerja bisnis di berbagai periode waktu.

- **Laporan Pajak**

  Laporan pajak ini mencakup informasi mengenai pengeluaran, penerimaan, dan transaksi bisnis lainnya yang diperlukan untuk pelaporan pajak yang akurat. Fitur ini sangat berguna bagi pemilik bisnis untuk memastikan bahwa mereka memenuhi persyaratan pajak yang diperlukan dan menghindari masalah pajak di masa depan. Fitur ini juga dapat membantu perusahaan menghemat waktu dan upaya dalam menghasilkan laporan pajak, karena data bisnis dapat diambil langsung dari sistem atau aplikasi bisnis dan diolah menjadi laporan pajak yang dibutuhkan.

- **Laporan Keuangan (Arus Kas, Buku Besar, Nerasa Saldo, Neraca, Laba Rugi)**

  Fitur ini menghasilkan laporan keuangan seperti arus kas, buku besar, neraca, laporan rugi laba, dan neraca saldo. Fitur ini dapat membantu dalam memantau kinerja keuangan dan membuat keputusan bisnis yang tepat berdasarkan data keuangan yang akurat dan terpercaya.

- **Laporan Hutang Perpelanggan dan Perkaryawan**

  Membuat laporan hutang secara terperinci berdasarkan pelanggan atau karyawan, sehingga memudahkan pengguna untuk mengelola dan memantau hutang yang ada. Fitur ini sangat berguna bagi bisnis yang menjual produk atau jasa dengan pembayaran bertanggung jawab di masa mendatang. Dengan menggunakan fitur ini, pengguna dapat memastikan bahwa hutang pelanggan atau karyawan dikelola dengan baik dan dibayar tepat waktu.

- **Laporan Hutang Supplier**

  Pembayaran hutang supplier dilakukan tepat waktu dan menghindari denda atau biaya tambahan yang mungkin timbul akibat keterlambatan pembayaran. Dengan menggunakan laporan hutang supplier, bisnis dapat memantau saldo hutang yang harus dibayar pada supplier tertentu, umur hutang, tanggal jatuh tempo, dan informasi lainnya yang berguna untuk pengambilan keputusan bisnis.

- **Analisa Bisnis untuk Owner**

  Membantu pemilik bisnis dalam mengambil keputusan bisnis yang tepat dan meningkatkan kinerja bisnis secara keseluruhan. Laporan keuangan, analisis penjualan, analisis stok, analisis hutang, analisis pengeluaran.

- **Website dengan nama domain sendiri**

  Aplikasi dengan nama/ merek dagang perusahaan Anda. Aplikasi ini dapat digunakan untuk mempromosikan produk atau layanan yang Anda tawarkan, memberikan kemudahan bagi pelanggan untuk mengakses informasi produk, berbelanja secara online, dan melakukan pembayaran.

- **Terima dan Proses Order Online Terintegrasi Dengan Semua Channel Penjualan**

  Pelanggan dapat membayar produk atau layanan melalui berbagai macam alternatif pembayaran. Dengan adanya fitur ini, pelanggan tidak perlu lagi mengeluarkan uang tunai atau melakukan transfer bank secara manual. Pembayaran secara online juga memberikan kemudahan dan keamanan transaksi bagi pelanggan dan pemilik bisnis.

- **Terima berbagai metode pembayaran online**

  Pelanggan dapat membayar produk atau layanan melalui berbagai macam alternatif pembayaran. Dengan adanya fitur ini, pelanggan tidak perlu lagi mengeluarkan uang tunai atau melakukan transfer bank secara manual. Pembayaran secara online juga memberikan kemudahan dan keamanan transaksi bagi pelanggan dan pemilik bisnis.

- **Pengiriman order online dengan berbagai pilihan kurir**

  Pelanggan dapat memilih kurir atau jasa pengiriman yang diinginkan saat memesan produk melalui toko online. Fitur ini memungkinkan pelanggan untuk memilih kurir yang paling sesuai dengan kebutuhan mereka seperti waktu pengiriman, harga, atau fasilitas lainnya. Dengan adanya fitur ini, pengusaha dapat memudahkan pelanggan dalam memilih opsi pengiriman yang paling sesuai dengan kebutuhan mereka, sehingga meningkatkan kepuasan pelanggan dan mempercepat proses pengiriman produk. Selain itu, fitur ini juga memungkinkan pengusaha untuk mengintegrasikan data pengiriman dengan sistem manajemen inventori mereka, sehingga mereka dapat memantau proses pengiriman produk secara efektif dan efisien.

- **Pengaturan Promo Lengkap Terintegrasi Dengan Modul CRM**

  Dapat membuat, mengelola, dan melacak promosi dengan mudah. Perusahaa dapat membuat promo diskon atau bonus untuk produk tertentu atau periode waktu tertentu, serta memilih jenis promo seperti diskon persentase, diskon nominal, atau hadiah gratis. Selain itu, fitur ini terintegrasi dengan Modul CRM (Customer Relationship Management) yang memungkinkan pengguna untuk mengumpulkan data pelanggan dan melacak histori transaksi mereka. Hal ini memungkinkan pengguna untuk membuat promo yang ditargetkan kepada pelanggan tertentu berdasarkan preferensi atau perilaku pembelian mereka.

- **Sinkronisasi Stok Otomatis Dengan Semua Channel Penjualan**

  Dapat melakukan sinkronisasi otomatis stok barang di semua channel penjualan yang dimiliki, seperti website toko online dan toko fisik. Dengan fitur ini, setiap kali ada transaksi atau perubahan stok di salah satu channel penjualan, stok barang secara otomatis akan diperbarui di channel penjualan lainnya. Hal ini memungkinkan pengguna untuk menghindari kesalahan pengelolaan stok dan memastikan ketersediaan stok barang yang akurat di semua channel penjualan. Selain itu, dengan adanya sinkronisasi stok otomatis, pengguna dapat mengoptimalkan efisiensi dan produktivitas bisnis mereka dengan menghemat waktu dan tenaga dalam melakukan pengecekan dan pembaruan stok secara manual di setiap channel penjualan yang dimiliki.

- **Terintegrasi Dengan Modul Produk, Inventory, Pelanggan dan Laporan**

  Kemampuan aplikasi untuk saling terhubung dan berbagi data antara modul Produk, Inventory, Pelanggan, dan Laporan. Dengan fitur ini, pengguna dapat mengelola dan mengakses informasi produk, inventaris, pelanggan, dan laporan dengan lebih mudah dan efisien karena data yang dihasilkan dari satu modul dapat langsung terhubung dan terupdate di modul lainnya.

- **Android dengan nama domain sendiri**

  Aplikasi dengan nama/ merek dagang perusahaan Anda. Aplikasi ini dapat digunakan untuk mempromosikan produk atau layanan yang Anda tawarkan, memberikan kemudahan bagi pelanggan untuk mengakses informasi produk, berbelanja secara online, dan melakukan pembayaran.

- **Terima dan Proses Order Online dari website Toko Online Sendiri yang terintegrasi**

  Fitur yang memungkinkan perusahaan untuk menerima dan memproses pesanan secara online melalui satu aplikasi yang terintegrasi. Selain itu, fitur ini juga memudahkan pemilik bisnis untuk melacak dan mengelola pesanan dari berbagai platform penjualan tersebut dengan lebih efisien. Pemilik bisnis dapat memonitor status pesanan, mengelola inventaris produk, memproses pembayaran, dan mengirimkan pesanan ke pelanggan dengan mudah melalui satu aplikasi yang terintegrasi. Hal ini juga membantu pemilik bisnis untuk meningkatkan efisiensi dan produktivitas dalam menjalankan bisnis mereka.

- **Terima berbagai metode pembayaran online**

  Pelanggan dapat membayar produk atau layanan melalui berbagai macam alternatif pembayaran. Dengan adanya fitur ini, pelanggan tidak perlu lagi mengeluarkan uang tunai atau melakukan transfer bank secara manual. Pembayaran secara online juga memberikan kemudahan dan keamanan transaksi bagi pelanggan dan pemilik bisnis.

- **Pengiriman order online dengan berbagai pilihan kurir**

  Pelanggan dapat memilih kurir atau jasa pengiriman yang diinginkan saat memesan produk melalui toko online. Fitur ini memungkinkan pelanggan untuk memilih kurir yang paling sesuai dengan kebutuhan mereka seperti waktu pengiriman, harga, atau fasilitas lainnya. Dengan adanya fitur ini, pengusaha dapat memudahkan pelanggan dalam memilih opsi pengiriman yang paling sesuai dengan kebutuhan mereka, sehingga meningkatkan kepuasan pelanggan dan mempercepat proses pengiriman produk. Selain itu, fitur ini juga memungkinkan pengusaha untuk mengintegrasikan data pengiriman dengan sistem manajemen inventori mereka, sehingga mereka dapat memantau proses pengiriman produk secara efektif dan efisien.

- **Pengaturan Promo Lengkap Terintegrasi Dengan Modul CRM**

  Dapat membuat, mengelola, dan melacak promosi dengan mudah. Perusahaan dapat membuat promo diskon atau bonus untuk produk tertentu atau periode waktu tertentu, serta memilih jenis promo seperti diskon persentase, diskon nominal, atau hadiah gratis. Selain itu, fitur ini terintegrasi dengan Modul CRM (Customer Relationship Management) yang memungkinkan pengguna untuk mengumpulkan data pelanggan dan melacak histori transaksi mereka. Hal ini memungkinkan pengguna untuk membuat promo yang ditargetkan kepada pelanggan tertentu berdasarkan preferensi atau perilaku pembelian mereka.

- **Sinkronisasi Stok Otomatis Dengan Semua Channel Penjualan**

  Dapat melakukan sinkronisasi otomatis stok barang di semua channel penjualan yang dimiliki, seperti website toko online dan toko fisik. Dengan fitur ini, setiap kali ada transaksi atau perubahan stok di salah satu channel penjualan, stok barang secara otomatis akan diperbarui di channel penjualan lainnya. Hal ini memungkinkan pengguna untuk menghindari kesalahan pengelolaan stok dan memastikan ketersediaan stok barang yang akurat di semua channel penjualan. Selain itu, dengan adanya sinkronisasi stok otomatis, pengguna dapat mengoptimalkan efisiensi dan produktivitas bisnis mereka dengan menghemat waktu dan tenaga dalam melakukan pengecekan dan pembaruan stok secara manual di setiap channel penjualan yang dimiliki.

- **Terintegrasi Dengan Modul Produk, Inventory, Pelanggan dan Laporan**

  Kemampuan aplikasi untuk saling terhubung dan berbagi data antara modul Produk, Inventory, Pelanggan, dan Laporan. Dengan fitur ini, pengguna dapat mengelola dan mengakses informasi produk, inventaris, pelanggan, dan laporan dengan lebih mudah dan efisien karena data yang dihasilkan dari satu modul dapat langsung terhubung dan terupdate di modul lainnya.

- **Produk terlaris**

  Memberikan informasi mengenai produk-produk yang paling laris terjual dalam suatu periode tertentu. Dengan menggunakan fitur ini, perusahaan dapat melihat daftar produk yang paling banyak dibeli oleh pelanggan sehingga dapat membuat strategi bisnis yang lebih efektif dan efisien.

- **Monitoring stok**

  Memantau persediaan barang yang tersedia di gudang atau toko. Fitur ini dapat membantu Anda memantau persediaan barang yang tersedia, sehingga Anda dapat mengambil tindakan yang tepat untuk mengelola stok.

- **Transaksi berdasarkan pelanggan**

  Dapat memantau histori pembelian pelanggan, melacak preferensi dan kebiasaan pembelian, serta memudahkan pengguna untuk mengelola pelanggan dan membangun hubungan yang lebih baik dengan pelanggan.

- **Transaksi berdasarkan kategori barang dan jenis**

  Dalam fitur ini, setiap barang atau produk yang dijual akan dikelompokkan ke dalam kategori tertentu dan jenis tertentu. Dengan demikian, pengguna sistem dapat dengan mudah melacak dan menganalisis penjualan berdasarkan kategori dan jenis barang yang dijual. Fitur ini membantu pengguna sistem untuk mengidentifikasi produk atau kategori yang memerlukan promosi atau penyesuaian harga sehingga dapat meningkatkan penjualan dan keuntungan.

- **Transaksi berdasarkan hari, minggu, bulanan**

  Sistem yang memungkinkan pengguna untuk melihat laporan transaksi penjualan berdasarkan periode waktu tertentu seperti harian, mingguan, atau bulanan. Fitur ini memudahkan pengguna untuk melakukan analisis dan evaluasi terhadap performa penjualan pada periode waktu tertentu sehingga dapat mengambil keputusan bisnis yang tepat.

- **Dasboard penjualan lengkap dengan hpp dan laba, harian, minggu, bulanan**

  Fitur yang dapat memberikan laporan dan informasi tentang penjualan suatu produk pada periode tertentu. Fitur ini akan mengumpulkan data transaksi penjualan pada periode harian, mingguan, atau bulanan dan menampilkan informasi yang berguna seperti total penjualan, persentase kenaikan atau penurunan penjualan dari periode sebelumnya, rata-rata penjualan harian, serta laba kotor yang dihasilkan dari penjualan tersebut.

- **Laporan berdasarkan shift kasir, absensi dan komisi**

  Dapat memantau kinerja karyawan, memperoleh wawasan tentang penjualan, serta mengidentifikasi area yang membutuhkan perbaikan dalam bisnis mereka. Laporan yang dihasilkan dapat membantu pengguna untuk membuat keputusan yang lebih tepat dalam mengelola bisnis mereka dan memperbaiki efisiensi operasional.

- **Laporan penjualan berdasarkan jenis order, pelanggan, jenis pembayaran**

  Dapat melihat laporan penjualan berdasarkan jenis order, pelanggan, dan jenis pembayaran yang digunakan (seperti tunai, kartu kredit, atau transfer bank).

- **Monitoring Pengeluaran berdasaran plot anggaran.**

  Membantu pengawasan terhadap pengeluaran yang dilakukan berdasarkan plot anggaran yang telah ditentukan sebelumnya. Fitur ini berguna untuk membantu pengguna dalam mengontrol pengeluaran agar tidak melebihi anggaran yang telah ditentukan.

- **Monitoring Pendapatan**

  Membantu mengidentifikasi tren pendapatan, mengetahui sumber pendapatan terbesar, dan membandingkan kinerja bisnis di berbagai periode waktu.

- **Laporan Pajak**

  Laporan pajak ini mencakup informasi mengenai pengeluaran, penerimaan, dan transaksi bisnis lainnya yang diperlukan untuk pelaporan pajak yang akurat. Fitur ini sangat berguna bagi pemilik bisnis untuk memastikan bahwa mereka memenuhi persyaratan pajak yang diperlukan dan menghindari masalah pajak di masa depan. Fitur ini juga dapat membantu perusahaan menghemat waktu dan upaya dalam menghasilkan laporan pajak, karena data bisnis dapat diambil langsung dari sistem atau aplikasi bisnis dan diolah menjadi laporan pajak yang dibutuhkan.

- **Laporan Hutang Perpelanggan dan Perkaryawan**

  Membuat laporan hutang secara terperinci berdasarkan pelanggan atau karyawan, sehingga memudahkan pengguna untuk mengelola dan memantau hutang yang ada. Fitur ini sangat berguna bagi bisnis yang menjual produk atau jasa dengan pembayaran bertanggung jawab di masa mendatang. Dengan menggunakan fitur ini, pengguna dapat memastikan bahwa hutang pelanggan atau karyawan dikelola dengan baik dan dibayar tepat waktu.

- **Laporan Hutang Supplier**

  Pembayaran hutang supplier dilakukan tepat waktu dan menghindari denda atau biaya tambahan yang mungkin timbul akibat keterlambatan pembayaran. Dengan menggunakan laporan hutang supplier, bisnis dapat memantau saldo hutang yang harus dibayar pada supplier tertentu, umur hutang, tanggal jatuh tempo, dan informasi lainnya yang berguna untuk pengambilan keputusan bisnis.

- **Analisa Bisnis untuk Owner**

  Membantu dalam mengambil keputusan bisnis yang tepat dan meningkatkan kinerja bisnis secara keseluruhan. Laporan keuangan, analisis penjualan, analisis stok, analisis hutang, analisis pengeluaran.

- **moobi ai (simpan transaksi dengan menggunakan suara, teks, file atau gambar)**

  Fitur yang memungkinkan pengguna untuk menyimpan transaksi dengan menggunakan suara, teks, file, atau gambar. Fitur ini memanfaatkan teknologi pengenalan suara dan teks untuk menangkap informasi transaksi yang diucapkan atau diinput oleh pengguna. Dalam penggunaannya, pengguna cukup mengucapkan atau menginput informasi transaksi. Selanjutnya, informasi tersebut akan disimpan secara otomatis dan terorganisir dalam sistem aplikasi. Fitur ini dapat sangat memudahkan pengguna dalam menyimpan dan mengelola transaksi secara efisien dan cepat, tanpa perlu mengetik atau menulis secara manual.

13. USER 4 FITUR

- **Pengaturan Pengguna**

  Membantu meningkatkan keamanan dan privasi data dalam organisasi dan memastikan bahwa setiap pengguna hanya dapat mengakses informasi yang relevan untuk pekerjaan mereka. Hal ini juga membantu meningkatkan produktivitas dan efisiensi dalam bisnis dengan memastikan bahwa setiap pengguna hanya memiliki akses ke fitur dan menu yang sesuai dengan pekerjaan mereka.

- **Pengaturan Hak Akses Menu**

  Mengelola akses pengguna ke dalam sistem, sehingga hanya orang yang mempunyai hak akses tertentu saja yang dapat mengakses menu dan fitur tertentu. Sebagai contoh, administrator sistem dapat memberikan akses penuh kepada manajer, tetapi hanya memberikan hak akses membaca kepada staf, dan tidak memberikan hak akses ke menu dan fitur tertentu kepada akuntan. Hal ini membantu meningkatkan keamanan dan mengurangi risiko akses yang tidak sah atau tidak diizinkan pada data bisnis.

- **Pengaturan Olah Data**

  Perusahaan dapat mengatur dan membatasi hak akses pengguna ke dalam data yang tersimpan di sistem. Dalam fitur ini, pengguna dapat menentukan jenis data apa yang bisa diakses oleh pengguna tertentu, seperti data pelanggan, data produk, data keuangan, dan lain sebagainya.

- **Pengaturan Keuangan**

  Mengatur dan memantau transaksi keuangan yang terjadi dalam bisnis. Perusahaan dapat memantau arus kas perusahaan secara real-time dan melihat laporan keuangan seperti laporan laba rugi, neraca, arus kas, dan laporan keuangan lainnya dengan mudah. Dengan demikian, perusahaan dapat mengambil keputusan bisnis yang lebih baik berdasarkan data keuangan yang akurat dan up-to-date.

9. Perbandingan Paket Layanan

Tersedia tiga pilihan paket dengan total **131 fitur** yang terbagi dalam **14 kelompok**. Peningkatan paket dapat dilakukan sewaktu-waktu tanpa migrasi ulang dan tanpa kehilangan data.

Fitur	Standart	Medium	Pro
KASIR			
Point of Sale (Offline, Online atau Hybrid)	✔	✔	✔
Pergantian Shift	✔	✔	✔
Metode Pembayaran Tunai, Online Payment, Deposite, Online, Debet, Transfer, Kartu Kredit, Virtual Account, OVO, Gopay dll	✔	✔	✔
Struk Kasir, Struk dapur, Struk bar	✔	✔	✔
Terintegrasi dengan modul produk, Inventory, Pelanggan, Laporan	✔	✔	✔
Laporan Penjualan perbarang, per hari, per minggu, per bulan	✔	✔	✔
Terintegrasi dengan modul Akuntansi	✔	✔	✔
Pencatatan HPP dan laba pertransaksi	✔	✔	✔
Pencatatan pendapatan dari pembulatan harga	✔	✔	✔
Terintegrasi dengan Online Shop dan PO penjualan	✔	✔	✔
Retur Jual	✔	✔	✔
Support PPN	✔	✔	✔
Pelanggan Walk in dan Member	✔	✔	✔
Laporan laba rugi jual beli	✔	✔	✔
INVENTORI			
Stok Masuk dan Purchase Order	✔	✔	✔
HPP COGS Average, LIFO atau FIFO	✔	✔	✔
Stok Opname berdasarkan jam	✔	✔	✔
Transfer Stok Antar Cabang/ Outlet atau Gudang ke Dapur	✔	✔	✔
Label Stiker	✔	✔	✔
Konsinyasi atau Pembelian	✔	✔	✔
Retur Beli	✔	✔	✔
Stok Barang dan Kartu Stok	✔	✔	✔
PRODUKSI			
Pembelian Bahan Baku	✘	✔	✔

Fitur	Standart	Medium	Pro
Penggunaan Bahan Baku diluar transaksi (kalibrasi menu, uji coba menu, bahan baku busuk, dll)	✘	✔	✔
Setting Bahan Baku sebagai HPP	✘	✔	✔
Bahan Baku	✘	✔	✔
Kategori Bahan Baku	✘	✔	✔
Stok Opname Bahan Baku	✘	✔	✔
Stok Bahan Baku	✘	✔	✔
Statistik Bahan Baku	✘	✔	✔
Monitoring Produksi dapur dan bar	✘	✔	✔
CRM			
Membership	✔	✔	✔
History Pembelian Pelanggan	✔	✔	✔
Sistem Deposit Pelanggan	✔	✔	✔
Voucher	✔	✔	✔
Happy our	✔	✔	✔
Promo (diskon %, potongan harga, gratis produk lain) dapat diatur jenis pelanggan, jenis produk, jam)	✔	✔	✔
Poin	✔	✔	✔
Ulang Tahun Pelanggan	✔	✔	✔
Email Marketing	✔	✔	✔
Purchase Order	✔	✔	✔
Invoice	✔	✔	✔
History Pinjaman Pelanggan	✔	✔	✔
Booking meja	✔	✔	✔
Paket Produk	✔	✔	✔
Kontrak Harga	✔	✔	✔
AKUNTANSI			

Fitur	Standart	Medium	Pro
Jurnal Umum	✘	✔	✔
Multi Buku Kas (Kas dan Bank)	✘	✔	✔
Transaksi Buku Kas (Pemasukan, pengeluaran, transfer kas)	✘	✔	✔
Laporan Keuangan (Arus Kas, Buku Besar, Nerasa Saldo, Neraca, Laba Rugi)	✘	✔	✔
Saldo Awal	✘	✔	✔
Multi Pengguna	✘	✔	✔
Moobi ai (simpan transaksi dengan menggunakan suara, teks, file atau gambar)	✘	✔	✔
HRD			
Pengaturan Otorisasi dan Akses Karyawan	✔	✔	✔
Absensi foto, barcode, fingerprint atau gps mobile	✔	✔	✔
Pengaturan Shift	✔	✔	✔
Penggajian	✔	✔	✔
History Hutang Karyawan	✔	✔	✔
Dasboard Karyawan	✔	✔	✔
Pengaturan Hak Akses Menu	✔	✔	✔
Pengaturan Hak Akses Olah Data	✔	✔	✔
Pengaturan Hak Akses Keuangan	✔	✔	✔
ANALIS BISNIS			
Produk Terlaris	✔	✔	✔
Monitoring Stok	✔	✔	✔
Transaksi Berdasarkan pelanggan	✔	✔	✔
Transaksi Berdasarkan kategori barang dan jenis	✔	✔	✔
Transaksi Berdasarkan hari, minggu, bulanan	✔	✔	✔
Dasboard penjualan lengkap dengan hpp dan laba, harian, minggu, bulanan	✔	✔	✔
Laporan berdasarkan shift kasir, absensi dan komisi	✔	✔	✔

Fitur	Standart	Medium	Pro
Laporan penjualan berdasarkan jenis order, pelanggan, jenis pembayaran	✔	✔	✔
Monitoring Pengeluaran berdasaran plot anggaran	✔	✔	✔
Monitoring Pendapatan	✔	✔	✔
Laporan Pajak	✔	✔	✔
Laporan Keuangan (Arus Kas, Buku Besar, Nerasa Saldo, Neraca, Laba Rugi)	✔	✔	✔
Laporan Hutang Perpelanggan dan Perkaryawan	✔	✔	✔
Laporan Hutang Supplier	✔	✔	✔
Analisa Bisnis untuk Owner	✔	✔	✔
HUTANG PIUTANG			
Piutang Karyawan dan Pelanggan	✔	✔	✔
Angsuran Piutang	✔	✔	✔
Hutang Umum, Hutang Pembelian	✔	✔	✔
Angsuran Hutang	✔	✔	✔
Rekap Hutang Piutang	✔	✔	✔
ASET			
Manajemen Aset	✘	✔	✔
Reminder Service, pajak, asuransi	✘	✔	✔
Penyusutan	✘	✔	✔
Mutasi Aset	✘	✔	✔
ONLINE SHOP WEB			
Website dengan nama domain sendiri	✘	✘	✔
Tampilan Browser Responsif Mobile dan Desktop	✘	✘	✔
Terima dan Proses Order Online Terintegrasi Dengan Semua Channel Penjualan	✘	✘	✔
Terima berbagai pembayaran online	✘	✘	✔
Pengiriman order online dengan berbagai pilihan kurir	✘	✘	✔

Fitur	Standart	Medium	Pro
Pilihan Pengiriman, Pickup atau Kurir Sendiri	✘	✘	✔
Pengaturan Promo Lengkap Terintegrasi Dengan Modul CRM	✘	✘	✔
Sinkronisasi Stok Otomatis Dengan Semua Channel Penjualan	✘	✘	✔
Terintegrasi Dengan Modul Produk, Inventory, Pelanggan dan Laporan	✘	✘	✔
ONLINE SHOP MOBILE			
Android dengan nama Brand sendiri	✘	✘	✔
Terima dan Proses Order Online Terintegrasi Dengan Semua Channel Penjualan	✘	✘	✔
Terima berbagai pembayaran online	✘	✘	✔
Pengiriman order online dengan berbagai pilihan kurir	✘	✘	✔
Pilihan Pengiriman, Pickup atau Kurir Sendiri	✘	✘	✔
Pengaturan Promo Lengkap Terintegrasi Dengan Modul CRM	✘	✘	✔
Sinkronisasi Stok Otomatis Dengan Semua Channel Penjualan	✘	✘	✔
Terintegrasi Dengan Modul Produk, Inventory, Pelanggan dan Laporan	✘	✘	✔
Terintegrasi Dengan Modul Akuntansi	✘	✘	✔
MOBILE APP BACK OFFICE			
Produk Terlaris	✘	✘	✔
Monitoring Stok	✘	✘	✔
Transaksi Berdasarkan pelanggan	✘	✘	✔
Transaksi Berdasarkan kategori barang dan jenis	✘	✘	✔
Transaksi Berdasarkan hari, minggu, bulanan	✘	✘	✔
Dasboard penjualan lengkap dengan hpp dan laba, harian, minggu, bulanan	✘	✘	✔
Laporan berdasarkan shift kasir, absensi dan komisi	✘	✘	✔
Laporan penjualan berdasarkan jenis order, pelanggan, jenis pembayaran	✘	✘	✔
Monitoring Pengeluaran berdasaran plot anggaran	✘	✘	✔
Monitoring Pendapatan	✘	✘	✔

Fitur	Standart	Medium	Pro
Laporan Pajak	✘	✘	✔
Laporan Keuangan (Arus Kas, Buku Besar, Nerasa Saldo, Neraca, Laba Rugi)	✘	✘	✔
Laporan Hutang Perpelanggan dan Perkaryawan	✘	✘	✔
Laporan Hutang Supplier	✘	✘	✔
Analisa Bisnis untuk Owner	✘	✘	✔
Moobi ai (simpan transaksi dengan menggunakan suara, teks, file atau gambar)	✘	✘	✔
LOGISTIK			
Pembelian Logistik	✘	✔	✔
Penggunaan Logistik	✘	✔	✔
Permintaan Logistik	✘	✔	✔
Stok Logistik	✘	✔	✔
Master Logistik	✘	✔	✔
Stok Opname Logistik	✘	✔	✔
Kartu Stok Logistik	✘	✔	✔
USER			
Pengaturan Pengguna	✔	✔	✔
Pengaturan Hak Akses Menu	✔	✔	✔
Pengaturan Olah Data	✔	✔	✔
Pengaturan Keuangan	✔	✔	✔

10. Investasi

Keterangan	Standart	Medium	Pro
HARGA OFFLINE			
***All**	*Rp 4.000.000 /Lisensi*	*Rp 6.000.000 /Lisensi*	-
HARGA ONLINE			
Manufacture Kecil	*Rp 400.000 /Bulan /Outlet*	*Rp 800.000 /Bulan / Outlet*	*Rp 1.200.000 /Bulan /Outlet*

KOMPONEN YANG TERMASUK DALAM HARGA

No	Uraian
1	Instalasi dan konfigurasi awal sistem sesuai alur kerja perusahaan
2	Pelatihan penggunaan sistem untuk seluruh pengguna
3	Migrasi data awal (master produk, pelanggan, dan saldo awal)
4	Pembaruan sistem selama masa berlangganan aktif
5	Dukungan teknis melalui WhatsApp, telepon, dan remote desktop

Harga belum termasuk PPN. Penawaran berlaku sampai dengan **09 November 2026**. Pengembangan atau penyesuaian di luar fitur standar dihitung terpisah berdasarkan kesepakatan.

11. Tahapan Implementasi

Implementasi dilaksanakan secara bertahap dengan estimasi waktu sebagai berikut:

Tahap	Kegiatan	Keluaran	Estimasi
I	Analisa kebutuhan dan penyesuaian alur kerja	Dokumen kebutuhan	1 – 3 hari
II	Setup sistem, basis data, dan hak akses pengguna	Sistem siap diuji	1 – 2 hari
III	Migrasi data awal dan input master data	Data awal lengkap	2 – 5 hari
IV	Pelatihan pengguna dan uji coba operasional	Berita acara pelatihan	1 – 2 hari
V	Go-live dan pendampingan intensif	Sistem operasional	7 hari

12. Layanan Dukungan

Jenis Layanan	Ketentuan
Jam Layanan	Senin – Sabtu, pukul 08.00 – 17.00 WIB
Kanal Dukungan	WhatsApp, telepon, surat elektronik, dan remote desktop
Respons Kendala Kritis	Maksimal 2 jam kerja sejak laporan diterima
Respons Kendala Umum	Maksimal 1 hari kerja sejak laporan diterima
Pembaruan Sistem	Berkala, tanpa biaya tambahan selama masa berlangganan
Pencadangan Data	Otomatis harian pada layanan berbasis daring

13. Syarat dan Ketentuan

1. Penawaran ini berlaku sampai dengan 09 November 2026 dan dapat ditinjau kembali setelah masa tersebut.
2. Harga yang tercantum belum termasuk Pajak Pertambahan Nilai (PPN).
3. Pembayaran tahap pertama sebesar 50% dibayarkan pada saat penandatanganan kesepakatan, dan pelunasan dilakukan pada saat sistem dinyatakan siap operasional (go-live).
4. Perangkat keras pendukung (komputer, printer, pemindai barcode, dan jaringan) menjadi tanggung jawab pihak pengguna.
5. Permintaan pengembangan di luar ruang lingkup yang disepakati akan dihitung sebagai pekerjaan tambahan.
6. Seluruh data yang tersimpan dalam sistem merupakan milik pihak pengguna dan dijaga kerahasiaannya oleh PT. ABSystem Technology Solution.
7. Hak cipta atas perangkat lunak tetap berada pada PT. ABSystem Technology Solution; pengguna memperoleh hak pakai sesuai paket yang disepakati.

14. Penutup

Demikian proposal penawaran ini kami sampaikan. Kami berkeyakinan bahwa penerapan **Moobi Manufacture** akan memberikan peningkatan yang terukur pada efisiensi operasional, ketepatan pelaporan, serta kualitas pengambilan keputusan pada usaha yang Anda kelola.

Sebagai langkah awal, kami dengan senang hati menyediakan sesi demonstrasi sistem tanpa biaya dan tanpa keterikatan, menggunakan contoh data dari usaha Anda sendiri. Atas perhatian dan kesempatan yang diberikan, kami mengucapkan terima kasih.

Narahubung	: 0857-0121-1617 (telepon / WhatsApp)
Surat Elektronik	: admin@moobi.id
Situs Web	: moobi.id

Surakarta, 10 Oktober 2026
Hormat kami,
PT. ABSystem Technology Solution

Azis Abdullah
Direktur